

# NATURAPACK

Wir sind ein junges, dynamisches Unternehmen aus der Verpackungsbranche und haben uns auf den Vertrieb von echten, nachhaltigen Verpackungslösungen spezialisiert. Durch unsere individuelle Beratung behalten unsere Kunden den Überblick, wenn es um spezielle Anforderungen zur Nachhaltigkeit, des Umweltmanagements oder aber auch gegenüber dem Gesetzgeber geht.

Von unserem Stammsitz in Herford betreuen wir unsere Kunden in Deutschland, sowie dem europäischen Ausland.

Werde Teil einer einmaligen Erfolgsgeschichte und verstärke unser Team im Vertrieb in

- *Teilzeit*
- *Vollzeit*
- *auf freiberuflicher Basis*

## **Deine Aufgaben:**

- telefonische Betreuung von Neu- und Bestandskunden
- aktiver Verkauf unserer breiten Produktpalette
- erstellen von Angeboten und entsprechende Nachverfolgung
- Unterstützung der Key-Account Abteilung
- Pflege der Stammdaten

## **Was Du mitbringen solltest:**

- eine kaufmännische Ausbildung
- erste Erfahrung im Vertrieb
- ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Teamfähigkeit und Kommunikationsstärke
- Sehr gute PC- bzw. Office-Kenntnisse

## **Das erwartet Dich:**

- ein moderner Arbeitsplatz (auch aus dem Home-Office möglich)
- leistungsgerechte Bezahlung (Festgehalt + Provision)
- eine abwechslungsreiche und eigenverantwortliche Tätigkeit
- sehr gute Aufstiegschancen in einem jungen, dynamischen Team
- kontinuierliche Weiterbildung

Deine aussagekräftige Bewerbung inklusive Gehaltswunsch und dem frühesten Eintrittstermin sendest Du bitte an **info@naturapack.de**